

Groep A:

Herkent u de speerpunten?

Er is nog niet echt richting bepaald. Als je niet weet waar je naar toe wilt, is het lastig om aan te geven of de speerpunten herkend worden. Richting geven is een extra taak voor het subsidiebeleid. Dat was niet nieuw, maar is wel ingebracht.

Van consumeren naar participerende burgers zou bijvoorbeeld een goed uitgangspunt kunnen zijn om de speerpunten op te richten. Aangegeven is dat het beleidsdocument sociaal domein de kapstok is en de leidende principes uitgangspunt zijn.

Als vereniging wil men hierna ook bij de praktische uitwerking betrokken worden.

Vragen bij speerpunten.

Speerpunt 1.

Wat voor huisvesting. Faciliteren is meer dan alleen huisvesting.

Speerpunt 2.

Voor wat hoort wat klinkt negatief. Het is meer een win-win situatie. Meer positief stellen. Organisaties willen graag wat terug doen.

Vraag. Aan welke diensten denkt u dan?

- Zelf profileren door de straat op te gaan.
- Concerten geven in verzorgingshuizen.
- Op straat acte de présence geven is ook een wederdienst.
- Elke vereniging kan een tegenprestatie leveren. Er zijn al voorbeelden.
- Als ik ga biljarten wat kan dan een wederdienst zijn? Bijv ouderen uitnodigen om een keer te komen meebiljarten.
- Combinaties van activiteiten willen de organisaties graag leveren.

Aan welke wederdienst denkt de gemeente dan?

Gemeente pakt dan de rol van stimulator en verbinder. Koren rotonde als praktisch voorbeeld wat zou kunnen. Als reactie hierop werd aangegeven dat koren dit al doen.

Loskomen van geijkte uitgangspunten. Creativiteit losmaken. Dat is een heel proces en gaat niet van het ene op het andere moment. Het is lastig, maar het valt binnen de verenigingen uit te leggen. Met de weg van de geleidelijkheid komen we een heel eind.

Speerpunt 3.

Zaalhuur beroepskrachten en jeugdleden zou kunnen leiden tot een basissubsidie .Meer subsidie aan huisvesting en personeelskosten. Meer jeugd.

Eén basis voor personeelskosten. Extra kwaliteit betaalt de vereniging zelf, op basis van haar ambitie.

Basiskwaliteit wordt gesubsidieerd en extra niet. Ook de zaalhuur kan een maximale subsidie kunnen zijn.

Alleen jeugdleden subsidiëren levert wel een eerlijke verdeling op, vind deze groep. Basis zou zich moeten richten op: bewegen, lezen en cultuur. Op die 3 gebieden wordt je 1 keer per gebied gesubsidieerd.

Speerpunt 4.

Iedereen kan deelnemen aan is een heikel punt. Dit speerpunt kan vervallen.

Iedere vereniging gaat meer doen voor de samenleving. Hierover is de mening verdeeld. Dit is wel participeren zoals het bedoeld is. Het is lastig om dit nu in te brengen als organisaties nog niet zo ver zijn dat ze met wederdiensten aan de slag zijn.

Met maatwerk zou iedereen deel moeten kunnen nemen.

Dat laatste leidt tot een langere discussie. Kernboodschap in deze discussie is dat verenigingen die de kans zien om iets voor specifieke doelgroepen te doen, daar best iets extra's voor mogen krijgen. Ze investeren er ook in.

Speerpunt 7.

Stimuleren intensievere samenwerking door:

- De gemeente heeft de verbindende rol als makelaar.
- Zet verenigingen bij elkaar.

•
Kunnen we met subsidie nog wat stimuleren? Neen maar soms wel. Dit kan ook maatwerk zijn, maar met structurele subsidie stimuleer je minder. Wel naar kijken waar het nodig is. Ook hier maatwerk dus.

Voorbeelden:

- Feest verenigingen Heelweg en Westendorp
- Heelwegs belang zoekt verenigingen op.

Subsidie naar dorpsraden stimuleert dat? Dat denkt deze club niet! Het zijn geen democratische partijen! Angelique heeft hier een andere mening over en denkt dat dorpsraden en belangenverenigingen op termijn hier een goede rol in kunnen spelen. Uitgangspunt is dan: amen kom je verder; dus zoek andere verenigingen op.

Speerpunt 8.

Wat verwacht u aan professionele ondersteuning en deskundigen?

Het leren vissen. De creativiteit stimuleren en soms deskundige ondersteuning bieden. Conflictbemiddeling en ondersteuning bij bijv. juridische kwesties.

Eisen we een verklaring VOG, van leidinggevend en begeleiders? Dan zou het bedrag dat daarvoor op tafel moet worden gelegd door verenigingen bijvoorbeeld een subsidie onderdeel kunnen zijn. (45 euro per persoon).

Speerpunt 10.

Waar moet tijdelijke ondersteuning aan voldoen?

Ligt aan de vraag die gesteld wordt. Maatwerk is het sleutelwoord. Wat is de meerwaarde van het initiatief voor de samenleving. Dan zal er een gedegen plan met einddoel en toegevoegde waarde moeten liggen. En van belang is dat duidelijk gemaakt kan worden dat verenigingen het uiteindelijk zelf kunnen dragen.

Speerpunt 12.

Wat heeft u nodig om geleidelijk van de huidige naar de nieuwe situatie te groeien?

Hoe ziet een goede overgangsregeling er uit? Allereerst van belang dat de visie op meerwaarde helder is. Dat moet duidelijk omschreven zijn. Bemiddeling is een belangrijke vraag om toe te groeien naar de nieuwe situatie.

Tijd om te kunnen inspelen op de nieuwe situatie is eigenlijk het belangrijkste. Uitleg kunnen geven aan verenigingen en hun achterban.

Volgens onze groep kan voldaan worden met minder speerpunten en de vele dubbelingen kunnen er uit gehaald worden.

Groep B

Algemene opmerkingen:

De context van de veranderingen waar we met ons allen in zitten is bij de aanwezigheid van de denktank redelijk ingedaald. Dat is echter nog niet breed zo. Dat vraagt het nodige in de communicatie om acceptatie voor de plannen te krijgen.

Veel verenigingen zijn zich aan het heroriënteren. Anders denken is anders doen.

De indruk moet niet gewekt worden dat de gemeente te sturend is. Dat is niet zo. We formuleren gezamenlijke vertrekpunten.

Complimenten aan degene die het aan papier heeft toevertrouwd. De input vanuit de groepen komt prominent terug in de notitie.

Opmerkingen per speerpunt:

1.

Geef voorbeelden om het concreet en begrijpelijk te maken.

Verenigingen zijn/hebben op zichzelf al een (grote of minder grote) sociale functie.

Verenigingen zitten in veranderingen en zijn op zoek. Help hen in de zoektocht.

Het gaat over meer dan sport, ook over cultuur.

2.

Voorbeelden van iets terug doen voor subsidie:

- is heel verschillend per soort instelling
- doelgroepen benaderen, brugfunctie naar maatschappelijke groepen slaan.
- verbinding leggen met zorg en welzijn, cultuur, sport, etc.
- gooi je deuren open
- breder denken dan alleen je eigen aanbod. Wees onderdeel van het totale spel.
- uit de comfortzone komen.
- onderscheid maken tussen verenigingen die intern en die extern gericht zijn. Extern is veel samenwerken om de gemeenschap te bedienen. Intern is alleen je eigen basisactiviteit.
- je kenbaar maken aan de samenleving door activiteiten, voorstellingen, gastlessen, etc.
- kwantitatieve en kwalitatieve criteria stellen.

3.

Voorbeelden van elementen om basissubsidie te verstrekken:

- Iedereen doet mee regeling
- Subsidie basiskosten zoals KvK
- Bedrag per Jeugd lid per jaar

Subsidie gaat niet alleen over geld, vooral over diverse vormen van ondersteuning.

De meningen zijn verdeeld of prestatieve/hoge ambitie gesubsidieerd moet worden.

4.

Voorbeelden van (extra) activiteiten met maatschappelijk effect:

- Activiteiten om inactieve jeugd in beweging te krijgen.

Wat is de definitie van een kwetsbare groep. Het moet geen negatieve lading krijgen.

Betrokkenheid van ouders bevorderen. Daar begint het. Daar investeren.

Eenmalige aanjaagpremies voor activiteiten voor kwetsbare doelgroepen.

De vraag is hoe je als vereniging kwetsbare mensen bereikt, die zich niet uit zichzelf meldt.

- Samenwerking met netwerkpartners als huisartsen, scholen, etc.
- Het is lang niet altijd een kwestie van geld.
- 'Muziek maak je zelf' voor ouderen.
- Lokale overheid moet beleid maken om mensen die aan het loket komen te verbinden aan het verenigingsleven.
- Aanspreekpunten moeten doorverwijzen naar het verenigingsleven met bijvoorbeeld een strippenkaart.

5.

Iedereen uit de groep staat achter dit speerpunt.

Jeugddeelname is belangrijk.

6. Ondersteuning gemeente

- Beschrijf duidelijk wat netwerkpartners zijn. Samenwerkingspartners.
- Hanteer eenvoudige en dezelfde terminologie.
- Ondersteuning vanuit ambtenaren in de wijk intensiveren en (nog) meer aan laten sluiten op de beweging van het verenigingsleven.
- Buurtcoaches à la Doetinchem wordt als goed voorbeeld genoemd van de veranderende rol van de gemeente.
- Samen de omgeving van morgen inkleuren.
- Gemeente communiceert over de ondersteuningsmogelijkheden die er zijn naast subsidie.

7.

- Samenwerkingsverbanden hebben veel verschillende vormen, per verenigingssoort, per kern.
- In Megchelen komen alle verenigingen 2x per jaar bij elkaar.
- Gemeenschappelijke doelen formuleren. Iets benoemen waar je met elkaar naar toe wil.
- Experiment kwetsbare jeugd. Veel partijen werken samen aan één doel: het geven van een plaats aan kwetsbare jeugdigen in het reguliere verenigingsleven. Het kind staat centraal in dit voorbeeld.
- Maak zichtbaar welke stappen samen gemaakt (moeten) worden.
- Samenwerking moet niet vanuit verplichting ontstaan. Het hebben van een gemeenschappelijk doel levert veel energie en daadkracht op.
- Het Muziekfestival Oude IJsselstreek is een mooi voorbeeld. Dat is uit zichzelf ontstaan en levert heel veel op.

8.

Hoe bereik je bijvoorbeeld huisartsen die veel zien, maar ook op hun eiland zitten. Het systeem is beperkend. Nodig ze echter gewoon uit en betrek ze bij wat je doet.

Op basis van behoefte scholing, trainingen en thema-avonden aanbieden aan het kader van verenigingen. Deelname aan die bijeenkomsten verplicht stellen als subsidievoorwaarde.

Deel met elkaar welke kennis er al is. Zorg dat dat bekend is. Weet dat het er is.

Pool maken voor functies in dagelijkse besturen.

9.

Als subsidies wegvallen, blijft er veel bestaan. Dat verdient wel nuance. Subsidie heeft echter wel meerwaarde. Het maakt veel ontwikkeling mogelijk.

Een gerichte subsidie heeft een doel.

Subsidie kan ook lui maken. Daarvoor waken en gericht ondersteunen.

Richt een vereniging van verenigingen op om krachten te bundelen en (wilde) ideeën te ontwikkelen.

10.

- Ondersteuning kan financieel zijn, maar ook mankracht of hand- en spandiensten.
- Doelen/resultaten formuleren en afspreken.
- Vooraf spreken over borging.
- Evalueren na afloop.
- Niet vooraf dichttimmeren als gemeente, maar heb het lef om situationeel te handelen.

11.

Geen opmerkingen

12.

- Een overgangsregeling moet helderheid vooraf geven.
- Communicatie: Laat zien als gemeente waar je in 2020 wilt staan.
- Verandering en overgang eindigen niet met het schrijven van een notitie.
- Het vraagt om ambassadeurs.
- Draagvlak is belangrijk.

Groep C

Algemeen.

Er wordt voor gepleit om in het vervolg de stukken tekstueel goed door te (laten) nemen voordat ze worden verspreid. Nu zitten er in meerdere stukken zowel typ- als taalfouten. Dat is storend en niet professioneel.

Verslag.

Bij vraag 3 wordt gesteld dat elk dorp anders is en daarom een andere mix nodig heeft. Als aanvulling daarop wordt ingebracht dat deze mix dan bij voorkeur bestaat uit verenigingen uit de eigen kern. Men wil waken voor centrale organisaties, maar juist de eigenheid behouden.

Gespreksvraag 2: Is het normaal om iets terug te doen voor de subsidie?

Men spreekt liever niet van tegenprestatie, maar van wederdienst. Het zou een goed idee zijn als die wederdienst een activiteit is waar andere (andere burgers) iets aan hebben. B.v. een optreden van een koor in een verzorgingstehuis. Als normale wederdienst wordt beschouwd de activiteiten waar je als vereniging laat zien waar je voor en van bent.

Anderen merken op dat ze het al als normaal beschouwen om deze vorm van activiteiten te ontplooiën. Nu zit een wederdienst in geen enkele vorm in de subsidieregels.

Een ander idee is om een wederdienst van de verenigingen te vragen die ten gunste komt aan kwetsbare burgers. Mooiste zou zijn als je buiten je eigen kerngebied activiteiten ontwikkelt die iets bijdragen aan het welzijn van de samenleving. B.v. een voetbalvereniging die aan de slag gaat op een peuterspeelzaal.

Risico is wel dat als je een activiteit (een wederdienst) organiseert voor een bijzonder groep dat daar weer professionaliteit voor nodig is waar dan extra subsidie op zal worden/moeten aangevraagd.

Men vindt dat de gemeente kaders moet opstellen voor de wederdiensten. Dat verenigingen zelf aangeven welke dienst zij zouden willen uitvoeren heeft wel de voorkeur. Voorstel is om een menuijst met richtlijnen te maken waar uit gekozen kan worden. B.v. vanuit de wensen die naar voren komen binnen de WMO. Die lijst kan door de verenigingen zelf worden aangevuld met mooie (en lekkere) gerechten (wederdiensten).

Gespreksvraag 3.: Basissubsidie: uit welke elementen zou die moeten bestaan.

Men is voorstander van een basissubsidie voor elke vereniging. Mits daar een wederdienst tegenover staat en nooit om het eigen vermogen van een club te laten groeien.

Eigen vermogen hebben verenigingen ook nodig om een slecht jaar te kunnen opvangen. Deze risico's moeten helder zijn in begroting of financiële verantwoording. Risico's hebben te maken met het doel van de vereniging.

Basissubsidie niet geven op basis van het bedienen van een bepaalde doelgroep. Meer vanuit prestatie en niet vanuit de doelgroep.

Basissubsidie zou moeten zijn voor de vaste kosten van een vereniging. Een extra subsidie kan dan eventueel bestaan als een vereniging activiteiten organiseert voor kwetsbare in de samenleving. Op die manier wordt subsidie waardevol ingezet.

Gespreksvraag 4: Voorbeelden van activiteiten voor kwetsbare groepen.

Voorbeelden zijn genoemd van activiteiten die er nu al zijn. Het is al 'normaal' dat b.v. kinderen met een verstandelijk bespreking in de 2e helft mogen meespelen bij een voetbalelftal als twaalfde man. Het gebeurt ook al dat kinderen met een rugzakje op kunnen sporten bij diverse verenigingen, zonder dat daar iets voor wordt opgetuigd. Men is wel huiverig voor het apart zetten van zgn. kwetsbare groepen.

Het uitgangspunt bij het benoemen van kwetsbare groepen zou moeten zijn de cijfers die komen vanuit b.v. RIVM of CBS. Het bepalen wie vanuit deze cijfers dan binnen de gemeente Oude IJsselstreek wordt aangemerkt als kwetsbare is een politieke keuze. Die moet worden gemaakt door de raad. Bij voorkeur voor een aantal jaren.

Gespreksvraag 6: Rol van de gemeente: geldverstrekker of faciliteerder/verbinder.

Men ziet voor de gemeente juist nadrukkelijk een rol als faciliteerder. Daarnaast is men van mening dat er veel kennis zit bij de gemeente die voor de verenigingen van belang zijn. Daar zit men wel op te wachten.

Gespreksvraag 7: Hoe organiseer je (nog meer) samenwerking tussen verenigingen?

Initiatief tot samenwerking hoort bij de verenigingen te liggen. Hier is volgens de groep geen rol voor de gemeente.

Als voorbeeld wordt genoemd de Dorpsraad van Gendringen. Die hebben een uitnodiging gedaan naar alle verenigingen om om de tafel te gaan zitten en te onderzoeken wat ze voor elkaar kunnen betekenen.

Samenwerking wordt ook gezien als mogelijkheid om gezamenlijk op te treden in contacten richting de gemeente.

Gespreksvraag 8: Professionele ondersteuning; hoe ziet dat er uit?

Hier was men snel uit: een verenigingsmakelaar. Iemand (1 persoon) binnen de gemeente waar verenigingen terecht kunnen met allerlei vragen rondom b.v. subsidie en activiteiten. Maar ook iemand die kennis en informatie vanuit verenigingen weer kan doorgeven. Nu is de kennis versnipperd over meerdere mensen binnen het gemeentehuis. Men ziet voor bepaalde taken ook een rol weggelegd voor de gebiedsmakelaar. Daarbij wel gelijk gezegd dat die al zoveel op het bordje heeft.

Gespreksvraag 10: Waar moet tijdelijke ondersteuning aan voldoen?

Kort en helder: het moet tijdelijk zijn; een kop en een staart hebben. Het moet noodzakelijk zijn. Dit blijkt b.v. uit het doel van de activiteit en het effect dat men er mee wil bereiken.

Er moet een plan onder liggen waarin het doel en het effect wordt beschreven. De doelgroep kan iedereen zijn en wordt niet van te voren afgehamerd. Doelgroep kan iedereen zijn mits het doel en het effect datgene is dat we met elkaar willen bereiken.

Ondersteuning moet ook gegeven worden als anders het initiatief niet doorgaat. Ook dan weer gerelateerd aan het doel en het te behalen effect.

Gespreksvraag 12: Welke tijd is er nodig om aan de nieuwe regels te wennen.

Men kiest voor een geleidelijke afbouw. De meeste verenigingen werken met een jaarbegroting. Afbouw kan daarom ook een jaar duren.

Men is ook voorstander van staffelen om op die manier af te bouwen. Mochten verenigingen in aanmerking komen voor meer subsidie, ook dan is er sprake van staffelen.

In theorie is het mogelijk dat een subsidie wordt afgebouwd naar 0 euro. Dit is afhankelijk van doel en doelgroep van de vereniging.